



innovative Lichtsysteme®

<https://www.lifa.de/job/handelsvertreter-mwd/>

Handelsvertreter (m/w/d) in ganz Deutschland

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kunden und im Markt.
- Sie besuchen und betreuen unsere und Ihre Kunden und verkaufen unser stetig wachsendes Produktsortiment
- Systematischer Ausbau des Projektgeschäftes bei bestehenden Kunden.
- Aktive Gewinnung von Neuprojekten in Industrie, Handel, Büro etc.
- Führung von Verhandlungen und Abschluss von Verträgen.
- Sie bringen Ihre Markterfahrungen in die Weiterentwicklung unseres Produktprogrammes ein

Qualifikationen / Anforderungen

Für diese verantwortungsvolle und herausfordernde Position suchen wir den Dialog mit kommunikations- und überzeugungsstarken Persönlichkeiten, die über langjährige Vertriebserfahrung im Markt für Lichttechnik verfügen. Mit Ihrem technischen und vertriebsspezifischen Wissen, sind Sie in der Lage Kundenverhandlungen auf allen Ebenen zu führen. Außerdem können Sie sich flexibel auf die Anforderungen der Kooperationspartner und Kunden einstellen und Teamfähigkeit ist Ihnen kein Fremdwort. Darüber hinaus verfügen Sie über:

- Eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und überzeugendes Vertriebstalent, vor allem im Zusammenhang mit Verhandlungen
- Exzellente Vertriebsprozesskenntnisse
- Verständnis komplexer Sachverhalte
- Eine unternehmerisch denkende, engagierte Führungspersönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen, hoher Marktpräsenz und exzellentem Netzwerk
- Impulsgeber für Produkt- bzw. Dienstleistungsneu- und Weiterentwicklung

Leistungen der Anstellung

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in der Welt des Lichts.
- Viel Spielraum für eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten.
- Eine erfolgsorientierte Vergütung auf Provisionsbasis.
- Wohnortnahes Verkaufsgebiet.
- Auch weitere Firmenvertretungen sind nach Absprache möglich.

Arbeitgeber

Lifa – innovative Lichtsysteme GmbH

Start Anstellung

Sofort

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Arbeitsort

Bundesweit